

€10k Masterclass

CUM SĂ-ȚI AUTOMATIZEZI BUSINESS-UL DE

Cursuri Online



ca să câștigi minim €10,000 lunar



fără să tragi de oameni să cumpere
și fără marketing agresiv

Ce vei învăța?



- **De ce „nu-ți funcționează” funnelul**, chiar dacă faci totul corect? 🤖
- **Cât te costă haosul**, indecizia și lipsa de structură? 💰
- **Cum vinzi produse educaționale pe timp de criză?** și de ce „nimeni nu mai cumpără cursuri” e doar o minciună 🙄
- **Cine sunt clienții premium** și cum vorbești pe limba lor ca să spună „DA”, fără compromisuri + manipulări psihologice și fără să-ți pierzi vocea
- **Blueprint-ul unui sistem de vânzări care funcționează 24/7** (cei 7 piloni esențiali ai unui business etic, profitabil și automatizabil) 📈
- **Cum să crești de la €3,000 la €10,000/lună predictibil**, cu lansări și postări opționale, ca să ai timp pentru viața pe care ți-o dorești 🚀



Cursul tău online e “**prea pasiv**” ca să mai facă vânzări?

Ce faci când te implici 100% și tot nu merge?



 Ai muncit, ai investit, ai dat “valoare”



🤔 Ai bifat toate strategiile:
Ads, reels, colaborări, cursuri, content de 3x zi



☹️ Și totuși... unde-s clienții, banii, libertatea?



🙄 Te-ai săturat de promisiuni care n-au funcționat?



🤔 Te întrebi: „Oare am greșit nișa? Oferta?
Poate nu sunt suficient de bun...”



STOP! PROBLEMA NU E LA TINE.

Nu ai cum să vinzi constant, fără un sistem
care lucrează pentru tine



Confuzie, informații în contradictoriu...



Minciuna favorită din marketing

- Toată lumea vrea să-ți vândă “secretul”
- Și să te facă să crezi că altfel... ești terminat
 - Unii zic că dacă nu ai TikTok, ești invizibil
 - Alții, că fără un funnel cu 100 de emailuri, nici nu ești
 - Și dacă nu ai brand personal perfect, mai bine nici nu începi

Adevărul e că nu există o rețetă magică valabilă pentru toți

Și dacă ar exista, nu s-ar vinde cu 47 lei într-un format de 60 min

„cu acces pe viață la înregistrare” 😊

Știi care e singurul “secret” real?



Să-ți construiești business-ul pe valorile și stilul tău

- Să faci ce ți se potrivește, nu ce strigă internetul că “trebuie”
- Vrei să ieși din mulțime? Fii tu cel care rescrie regulile
- Nu există “metodă unică”

Adevărul: Majoritatea strategiilor funcționează... dar nu toate sunt pentru tine

👉 Blueprint-ul unui sistem de vânzări care funcționează 24/7
și ce e cu adevărat non-negociabil



Misiunea ta

Marketingul nu e despre a te lăuda

Vânzările nu sunt un „rău necesar”

Dacă nu te promovezi, îți pui misiunea pe silențios

Oamenii au nevoie de tine

Dar cum sa lucreze cu tine dacă nu știi că ești?



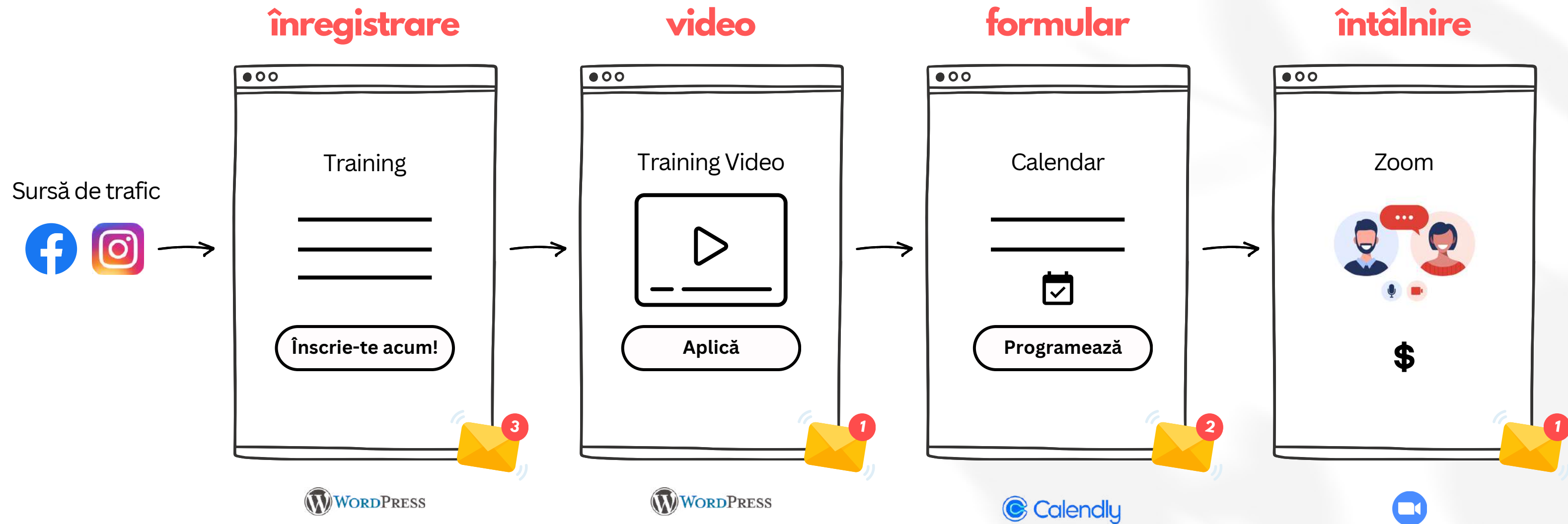
Lead-uri, funnel, proces, sistem...

„Ok, dar ce e, de fapt, un funnel?
E tot una cu un sistem de vânzări,
sau e o diferență?”

SALES FUNNEL



Funnel high ticket



Funnel vs Sistem de vânzări



Funnel de vânzări	Sistem de vânzări
Pagini web (înscrisoare, mulțumire, vânzare)	<u>Unul sau mai multe funnel-uri de vânzări</u>
Email-uri automate legate de funnel	Surse de trafic (ads, content organic, parteneriate)
Apeluri / mesaje directe (opțional)	Training (poziționează, educă, pregătește vânzarea)
	Ofertele (fundația pe care construiești tot sistemul)
	Metoda de vânzare (plată directă, apeluri, mesaje)
	Relație continuă (follow-up, email marketing, postări)

Totul integrat într-o călătorie care ghidează omul de la „nu știu cine ești” la „vreau să lucrez cu tine”

Partea tehnica este doar 20%



- ✗ Nu trebuie să fii designer, programator sau expert în tool-uri complicate
- ✗ Nu ai nevoie de software scump sau de o echipă IT ca să pui un funnel în funcțiune
- ✓ Îți explic tot ce ai nevoie, pas cu pas, simplu, clar, gândit pentru antreprenori

Dar să fim sinceri: ți-ai ales un business online și e normal (și sănătos) să înțelegi elementele de bază, ca să ai control

Recomandare: poți delega implementarea unui freelancer ca să nu te pierzi în setări

Scopul nu e să devii expert în tech, ci să ai un sistem care lucrează pentru tine, nu împotriva ta



Mituri despre funnel-uri și automatizare

Ci ce ți s-a spus și probabil crezi



Mit: Automatizarea e complicată, scumpă și te scoate din business

Realitate: Nu la acea automatizare mă refer, ci la mici mecanisme care îți dau libertate, nu te înlocuiesc, ci te susțin

Mit: Funnel-ul e ceva impersonal, lipsit de autenticitate

Realitate: Funnel-ul e doar structura, tu decizi tonul, energia și câtă conexiune creezi

Mit: Dacă am un funnel, înseamnă că vând agresiv și „forțat”

Realitate: Un funnel etic nu manipulează, doar ghidează procesul de decizie, cu claritate și respect

“Nu am nevoie de un funnel”



☞ **Adevărul: toată lumea are un funnel**

Fie că:

- postezi
- trimiți emailuri
- vorbești la evenimente

tot încerci să atragi și să vinzi

Doar că în acele cazuri funnel-ul tău de vânzări...

- **Nu e documentat**
- **Nu e optimizat**
- **Nu e automatizat**

Și asta înseamnă un singur lucru: **nu aduce rezultate predictibile**

Heei, sunt Oana Talpalaru

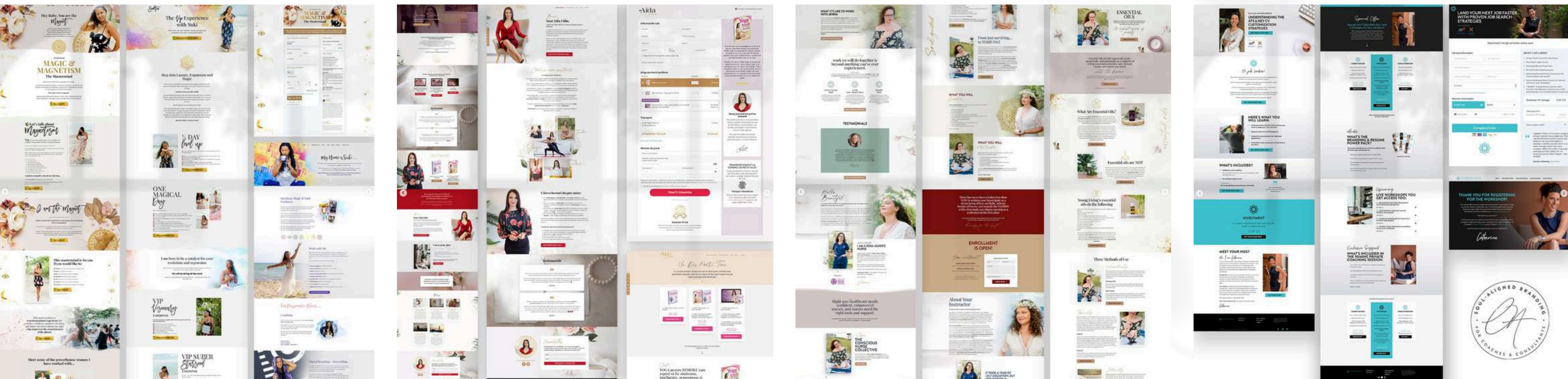
—Consultant de Business și Marketing Online

- Lucrez cu autori de cursuri care sunt extraordinari în ceea ce fac, dar care nu au încă un sistem de vânzări clar, automatizat și predictibil, care să le aducă venituri stabile fără burnout
- Mai exact, îi ajut să creeze un funnel de vânzări automatizat, capabil să genereze minim **€10.000/lună**, fără marketing agresiv, software complicat, sau content zilnic



Și fac asta deja de foarte mult timp...

În ultimii 18 ani am lucrat cu antreprenori din **SUA, Europa și Australia**, alături de care am construit toate tipurile de funnel-uri, de la produse digitale de €27, la programe ultra high-ticket de peste €20.000

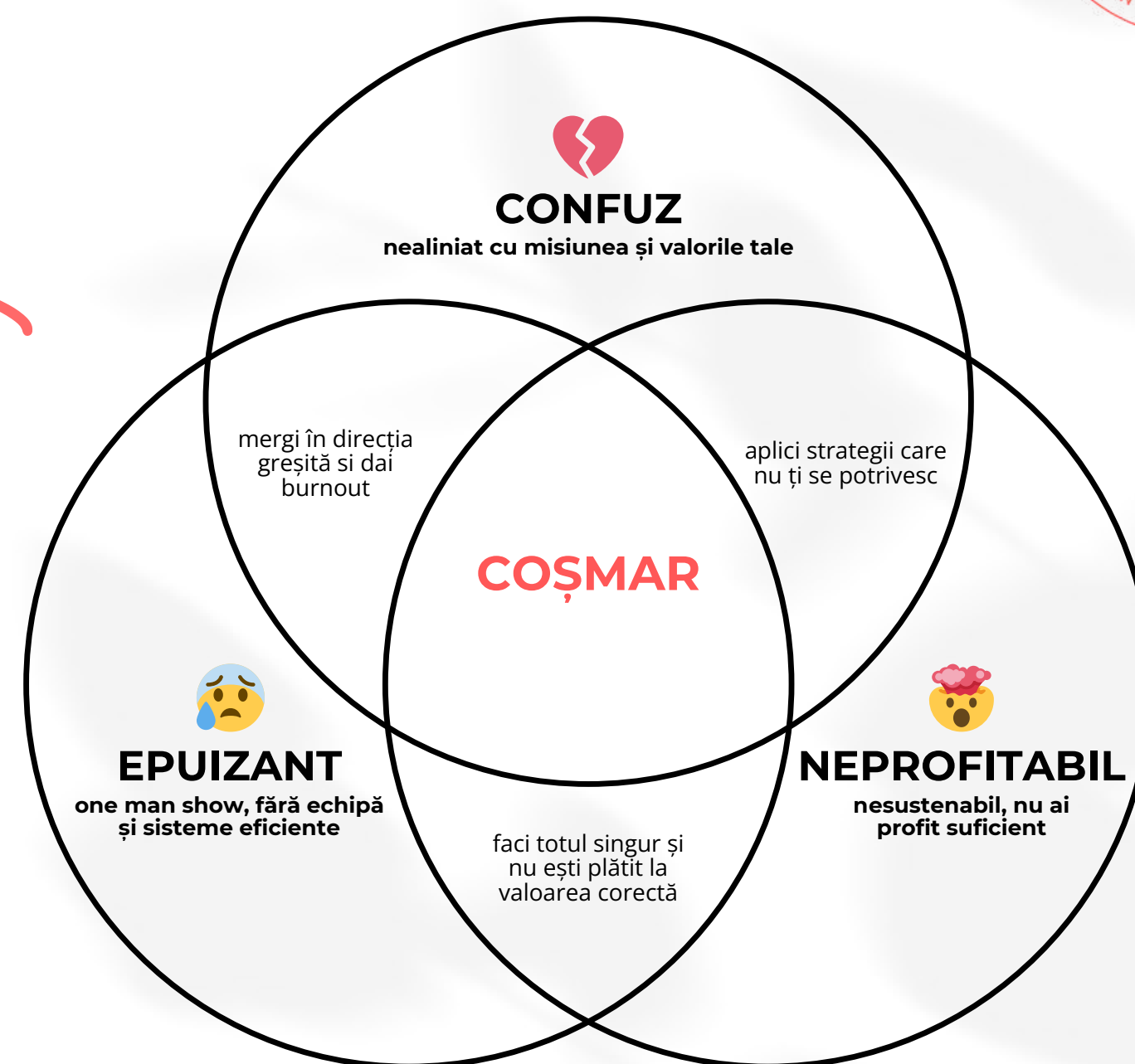
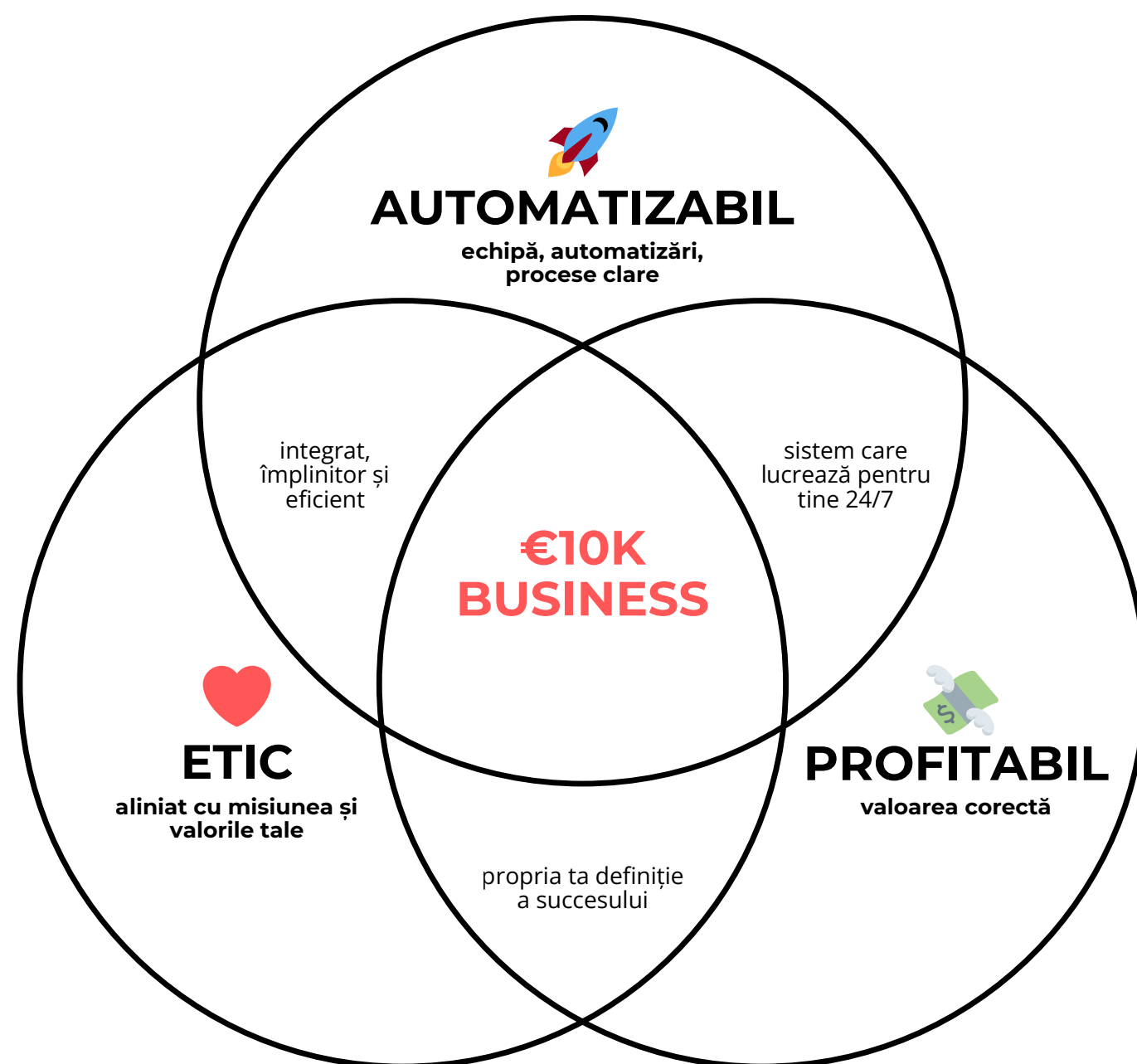


Dacă strategia ar fi fost suficientă, ai fi avut deja rezultatele



- O parte esențială din procesul meu este să-mi ajut clienții să-și identifice **zona de geniu** și să elimine blocajele strategice, energetice și mentale
- Dacă vrei să-ți arăt cum construiești un sistem de vânzări **etic, profitabil și automatizabil**, aliniat cu cine ești ai ajuns în locul potrivit

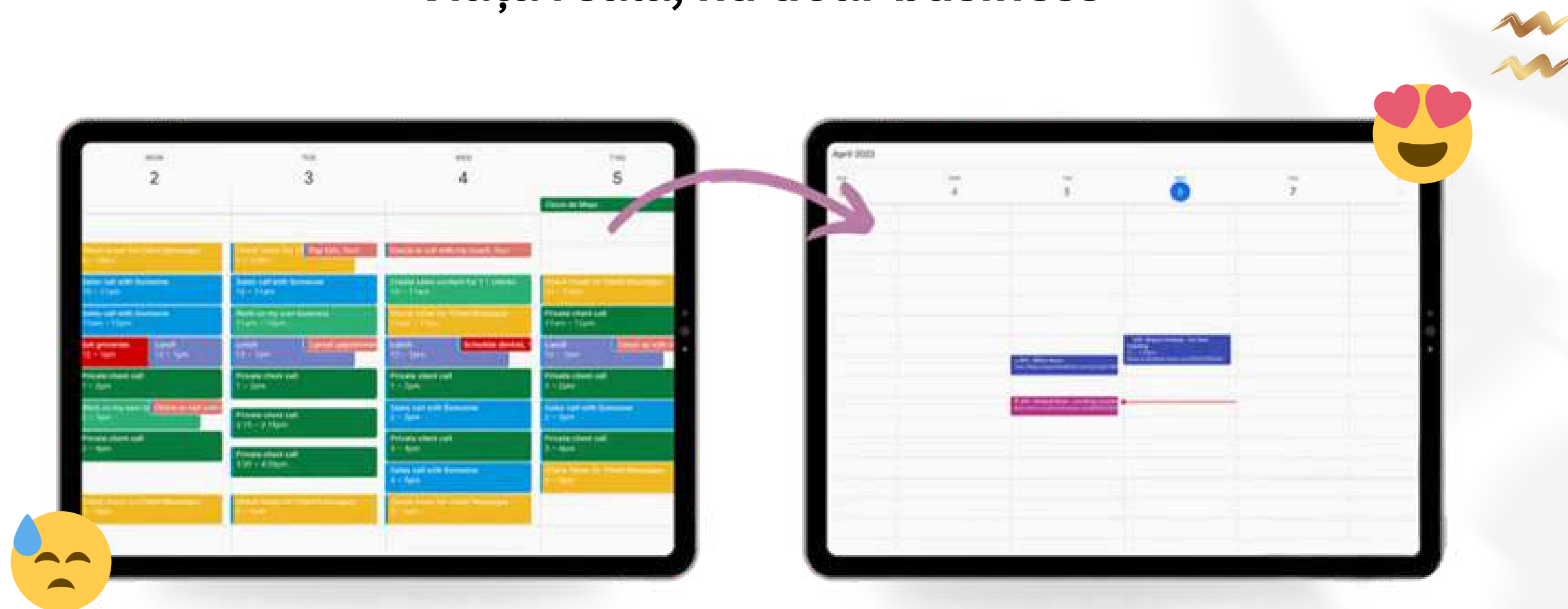
Sper că te îndrepti rapid către businessul tău de vis





Știu, nu e ușor să faci schimbări...
Frica de a pierde controlul, de a pivota, de a face ceva nou,
de a risca ce ai deja... o simt și eu

De la întâlniri non-stop la libertate totală Viață reală, nu doar business





De la vânzări ocazionale la vânzări zilnice fără să fii lipit de laptop





Dacă asta îți dorești și tu...

Sunt aici să te ajut:



🔥 **să nu-ți mai reinventezi ofertele la fiecare 3 luni**, doar pentru că „parcă nu mai merg”

→ ci să creezi oferte memorabile: superioare, irezistibile și de nerefuzat

💰 **să-ți crești comunitatea cu mii de clienți plători** printr-un funnel și reclame care se plătesc singure → fără să mai arzi mii de euro pe campanii care abia conving 5–6 oameni

💻 **să te poziționezi ca expert în domeniul tău** → cu un training evergreen care vinde 24/7/365, nu doar în timpul unor lansări epuizante și riscante

📈 **să obții rezultate mari cu mai puțin efort** și să fii plătit cât meriți → cu încasări de €10.000 lunar, constant, nu doar „în perioadele bune”

❤️ **să atragi clienți premium care îți respectă munca și misiunea** → și să spui adio burnout-ului și hello entuziasmului pentru ceea ce faci din suflet



Când ai un proces care funcționează, succesul devine predictibil:

Lead-uri

Vânzări

Rezultate

Libertate

Funnel de vânzări automatizat = eficiență + control



- Fără automatizare, succesul devine **greu de susținut** (burnout, stres etc.)
- Cei care cresc constant au **cel puțin o parte din proces automatizată**

Nu-ți trebuie roboți, ci **mecanisme simple** care:

- ☞ îți ușurează viața
- ☞ reduc munca manuală
- ☞ nu lasă totul pe umerii tăi

Mindset shift: business-ul are responsabilități



Nu trebuie sa le faci tu pe toate

Dacă totul depinde de tine, de energia ta, de chef, de prezență, nu ai un business, ai o închisoare

Business-ul tău are funcții clare:

- ☞ să atragă clienți
- ☞ să vândă constant
- ☞ să livreze rezultate

Iar aceste funcții trebuie să ruleze în mod repetabil, cu sau fără implicarea ta zilnică

Asta înseamnă să ai un **sistem**, asta înseamnă să crești fără efort și stres continuu



De ce €10,000 lunar?

De ce €10,000/lună?



€10.000 lunar nu înseamnă să devii milionar peste noapte

Este pragul minim care îți permite să construiești un business sustenabil, fără să te chinui

Sub acest prag:

- te sabotezi financiar
- intri în burnout, cu „fac totul singur”
- devii prizonierul task-urilor low-impact
- amâni viața reală, în numele unei „misiuni” care te epuizează



Un calcul simplu



Să vedem cu cat rămâi dacă ai încasări de 10.000 euro/lună

- Taxe și impozite – **€2.000**
- Echipă (asistent, VA, editor, suport) – **€2.000**
- Buget de ads (Meta, YouTube, testare) – **€1.000**
- Tool-uri & soft-uri (funnel, email, Zoom, contabile) – **€300**
- Dezvoltare profesională (training, consultanță) – **€500**

TOTAL: – €5.800

Ce-ți rămâne în mână? **€4.200.**



€10k lunar

**business stabil, echipă, timp liber, vacanță fără vină și
spațiu să creezi fără presiune**



De ce „nu-ți funcționează” funnel-ul, chiar dacă pare că faci totul corect

Și cum eviți greșelile strategice pe care le fac aproape toți autorii de cursuri



**Și nu, nu e din cauza lui Mercur retrograd!
E ceva mai real...**



Motivul #1

**Ai ales un format care nu ți se
potrivește**

Nu te mai “^(copia)inspira” din ce vezi la alții



- Încerci să aplici ce vezi la antreprenori cu milioane de urmăritori
 - Crezi că trebuie să ai și tu:
 - video-uri virale
 - challenge-uri lungi
 - reels zilnice
 - reduceri masive
 - lansări mari
 - **Dar tu ești într-o altă etapă: vrei €10,000, nu €1,000,000 lună**
- 👉 Ai nevoie de strategie simplă, clară, aliniată cu resursele și stilul tău

Cum îți alegi funnel-ul potrivit pentru tine (de ce să ții cont)



- **Oferta ta:** preț, durată, tipul de transformare promisă
- **Audiența ta:** nivel de conștientizare, motivație, stil de consum
- **Personalitatea ta** (fă-ți Testul €10k)
 - **Stilul tău de vânzare** → preferi live cu energie, prin mesaje directe sau sales call
 - **Nivelul tău de energie** → susții ușor procesul cap-coadă sau preferi evergreen
 - **Tech skills și resurse** → ai timp, echipă, cunoștințele sau răbdarea pentru implementare?

👉 Toate aceste elemente influențează ce funnel funcționează pentru tine

Ce tip de funnel funcționează?



Adevărul e simplu: majoritatea tipurilor de funnel funcționează, dar nu toate ți se potrivesc

Cele 4 funnel-uri esențiale:

- 1. Funnel Training Gratuit** (live sau înregistrat) → lead-uri calificate zi de zi
- 2. Funnel Mini Ofertă** (low ticket) → vânzări zilnice, direct prin reclame
- 3. Funnel Curs Online Evergreen** (mid ticket) → vânzări constante, fără să depinzi de lansări live
- 4. Funnel Curs Online Premium** (high ticket) → lansări periodice, clienți implicați, efort controlat

Ce înseamnă Low, Mid și High Ticket?



Low Ticket → 5€ – 97€

Exemple: minicursuri, bundle-uri, membership, resurse rapide

Scop: venit pasiv, lead-uri calificate, clienți zilnic

Mid Ticket → 100€ – 997€

Exemple: cursuri online evergreen, programe de grup

Scop: vânzări constante, venit lunar stabil

High Ticket → 1,000€ – 5,000€

Exemple: programe de grup premium, mentorate, mastermind, servicii personalizate

Scop: suport exclusiv, rezultate profunde, venituri mari cu mai puțini clienți



Motivul #2

**Ai o piesă lipsă sau nealiniată în
funnel-ul tău actual**

Cum identifici piesa care sabotează conversia?



- **Plătești peste 15–30 lei pe lead?**
 - Problema e în mesaj, hook, audiență
 - Soluție: testează titlul, creativul, mesajul de bază
- **Ajung pe pagină, dar peste 70-80% nu se înscriu?**
 - Pagina de înscriere nu e convingătoare sau are o eroare tehnică.
 - Testează titlul, structura, formularul, promisiunea.



- **Se înscriu, dar mai puțin de 40% apar live?**
 - Reminder-ele sunt slabe
 - Testează: frecvența, formatul (email + SMS), mesajul de activare
- **Vin la training, dar nu cumpără minim 1–5%?**
 - Pitch-ul e neclar sau oferta nu e suficient de atractivă.
 - Testează structura pitch-ului, autoritatea și mesajul final
- **Nu răspund la follow-up?**
 - Email-urile sunt generice, fără emoție, deadline și mesaj clar.
 - Testează storytelling-ul, deadline-ul și invitația la acțiune.

⚠ **Nu reinventa totul.**

Optimizează acolo unde scade conversia și întregul sistem revine în flow



Motivul #3

**Vrei venituri premium, dar ai o ofertă
care NU le poate susține**

Exemplu extrem: Oferi doar sesiuni 1:1



Dacă vrei să ajungi la 10,000 euro pe lună doar din sesiuni 1:1 la 300 lei:

- Ai nevoie de minim 167 de sesiuni pe lună
- Asta înseamnă 5-6 sesiuni zilnic, în fiecare zi, inclusiv weekend-uri

Dar nu poți avea sesiuni back-to-back, ai nevoie și de:

- Minim 15 minute pauză între sesiuni
- 30-60 minute de pregătire și follow-up la fiecare client
- 1-2 ore/zi pentru marketing, conținut și vizibilitate, altfel nu ai clienți

Total:

- aproximativ 11 ore de muncă pe zi, în fiecare zi
- minim 320 ore de lucru pe lună (dublu față de un job clasic)

Avantajul produselor digitale



Preț	Vânzări/ lună	Vânzări/ săpt
10 €	1,000	250
27 €	370	93
99 €	101	25
297 €	34	9
500 €	20	5
1,000 €	10	2-3
2,000 €	5	1-2



Cât te costă haosul, indecizia și lipsa de structură?

(spoiler: o vacanță pe lună + un an de „f*ck, de ce n-am început mai devreme?”)

1. Muncești premium, dar facturezi ca în 2012



Lucrezi 1:1 cu 5 clienți → 20 sesiuni/lună × 300 lei/sesiune = ~1.200 €/lună

Dacă ți-ai transforma expertiza într-un program de grup de 30 zile la 500 €/persoană:

- 10–15 participanți
- sesiuni live 1/săptămână
- suport în grup + materiale clare

Ai face €5.000–€7.500/lună

În mai puțin timp și cu mai mult impact

 **Pierzi până la €90.000/an**



2. Pierzi clienți hotărâți... pentru că oferta ta nu e puternică

Ai încercat să vinzi high ticket și avut oameni care:

- ți-au scris „Vreau să lucrăm!”
- au stat până la final în training
- au zis că rezonază 100% cu tine...

...și totuși n-au cumpărat pentru că:

- Nu e clar ce primesc, nu le arăți cum exact le rezolvi problema
- Nu simt încredere, acțiune sau transformare reală

Dacă doar 3 oameni/lună ar fi zis DA → €2.000 × 3 = €6.000/lună

 **Asta înseamnă €72.000/an pierduți**



3. Muncești 40h în plus pe lună la task-uri fără impact

Mit: „*Dacă sunt ocupat, înseamnă că am progres.*”

Te pierzi în task-uri care „sună importante”:

- newslettere începute și netrimise
- „conținut de valoare” fără call to action
- mesaje, follow-up-uri, idei de curs, pagini rămase în ciorne

Rezultatul? Pierzi minim 40 h/lună în haos operațional

La €100/oră (da, atât valorează timpul tău, dacă vrei €10k/lună)

 **Pierzi €4.000/lună → adică €48.000/an**

4. Arzi €1,000/lună pe reclame neprofitabile



Ai impresia că ești în acțiune, că oamenii te văd...

Dai boost, sau faci ceva mai “smart” din Ads Manager, vin lead-uri... dar vânzări? Cam zero

Pentru ca nu ai o strategie bine pusă la punct și faci totul după ureche

Cât te costă acțiunea fără plan:

 **€1,000/lună × 12 luni = €12,000 pierduți**

(Pentru unii, asta e un an de venit, „testez și văd” nu e o strategie)

Pierderile totale?



- **Facturezi ca în 2012, doar 1:1** → pierzi €90.000/an
- **Nu ai o ofertă high ticket puternică** → pierzi €72.000/an
- **Muncești în toate direcțiile** → pierzi €48.000/an
- **Rulezi reclame fără strategie** → pierzi €12.000/an

 **Total: €222.000/an → bani, timp, oportunități pierdute**

Și nu pentru că nu ești valoros

Ci pentru că sistemul tău nu reflectă cine ești și ce știi

Nu vorbim de potențial ci de structură

Costul emoțional? Mult mai mare



- Te simți vinovat că tot amâni, deși știi că ai o misiune reală
- Te compari cu alții care „par” că au succes și te epuizezi din start
- Te îndoiești constant de tine, de ofertă, de tot ce construiești

Și în fiecare duminică seara, când te izbește anxietatea, îți pui aceeași întrebare:

“Chiar așa o să trăiesc mereu?”

Nu e vorba că te-ai sabotat, doar ai mers fără hartă...

Ce se întâmplă când ai un sistem



- Știi exact ce ai de făcut în fiecare lună
- Business lucrează pentru tine pentru că are sisteme
- Nu mai pui presiune pe fiecare postare, lansare sau call
- Vânzările vin predictibil, fără panică și compromis
- Ai timp pentru tine, nu mai pierzi timp pe task-uri care „sună importante”
- Și simți, în sfârșit, că business-ul tău devine mai ușor

Ok, până aici știi 4 lucruri clare:



1. Nu tu ești problema

Ai făcut tot ce „trebuia”, dar fără un sistem, rezultatele rămân întâmplătoare

2. Inspirația nu înlocuiește structura

Fără un proces clar și predictibil, fiecare lună e o nouă luptă de la zero

3. Te costă mai mult să rămâi în ce nu funcționează

Pierzi bani, timp, oportunități și energie

3. Automatizarea nu e complicată, e ce-ți dă libertate

Nu ai nevoie de 10 tool-uri și funnel-uri în 20 de pași, ci doar de un sistem gândit clar



„Ok, Oana, dar mai cumpără cineva
cursuri online sau produse
educaționale azi?”



Cum vinzi produse educaționale pe timp de criză?

și de ce „nimeni nu mai cumpără cursuri” e doar o minciună
bună de autosabotaj



Criza nu e un motiv să te oprești,
e momentul să accelerezi

Da, 2025 vine cu provocări

- Reclamele sunt mai scumpe, publicul mai sceptic, competiția mai mare
- Dar sincer m-am săturat să tot aud că...



nu mai merg cursurile asa cum mergeau odata 11:05 PM

chiar si autorii mari care vindeau super scump au inceput sa isi dea cursurile la preturi foarte mici

11:05 PM

Ce funcționează în special în criză

- cursuri practice, de impact, cu o promisiune clară
- funnel-uri evergreen, nu doar lansări ocazionale
- ajutor real, nu promisiuni goale



„Criza” nu e scuza



Da, există contexte economice diferite în care

- Se cern cursurile bune de cele făcute pe genunchi
- Autori sunt împinși să devină mai clari, mai relevanți, mai buni
- Publicul devine mai atent și mai selectiv

Criza nu e momentul să stai pitit, e momentul să ieși în față

- Oamenii au nevoie și mai mare de tine
- Brandurile premium se construiesc în vremuri grele, nu când totul merge de la sine



“Ok, am înțeles cum e cu criza... dar cum găsesc clienții potriviți?”

Poți avea cea mai bună strategie, cele mai bune tool-uri și un funnel impecabil, dar dacă atragi oameni nehotărâți, nepregătiți sau nealiniati, nu vei putea construi business-ul pe care îl vrei cu adevărat



Cine sunt clienții premium și cum vorbești pe limba lor ca să spună „DA”

fără compromisuri + manipulări psihologice și fără să-ți pierzi vocea

Cine sunt clienții premium



Clienții premium NU sunt doar „cei care plătesc mult”

Sunt cei care înțeleg valoarea muncii tale, o respectă și sunt gata să investească

- Vor să lucreze cu cei mai buni
- Caută claritate, nu trucuri de vânzare
- Își doresc soluții reale, personalizate
- Nu răspund la FOMO, frică sau presiune
- Nu sunt motivați de reduceri și urgențe false
- Fug de promisiuni vagi și „povești frumoase”

Cum „vorbești pe limba lor”



Nu ai nevoie de „formule secrete” de persuasiune

Ai nevoie de claritate, poziționare clară și energie asumată

- ☞ Spune ce faci, pentru cine și de ce e valoros
- ☞ Arată că înțelegi exact provocările lor
- ☞ Devino expertul cu care se simt în siguranță

Își doresc să fie văzuți, înțeleși și ghidați de cineva care știe exact ce face



Blueprint-ul unui sistem de vânzări care funcționează 24/7

cei 7 piloni esențiali ai unui business etic, profitabil și automatizabil 📈



NU ai nevoie de:

- ✗ lansări lunare care te duc la burnout
- ✗ funnel complicat cu 7 mini oferte de 97 de lei
- ✗ conținut de valoare creat 24/7
- ✗ 1,000 de email-uri agasante sau alte tactici de vânzare forțată
- ✗ software scump și complicat

Ai nevoie de un sistem simplu și scalabil, care îți aduce zilnic lead-uri noi, creează încredere și îi convertește în clienți într-un mod automat și predictibil

Chiar poate fi atât de simplu

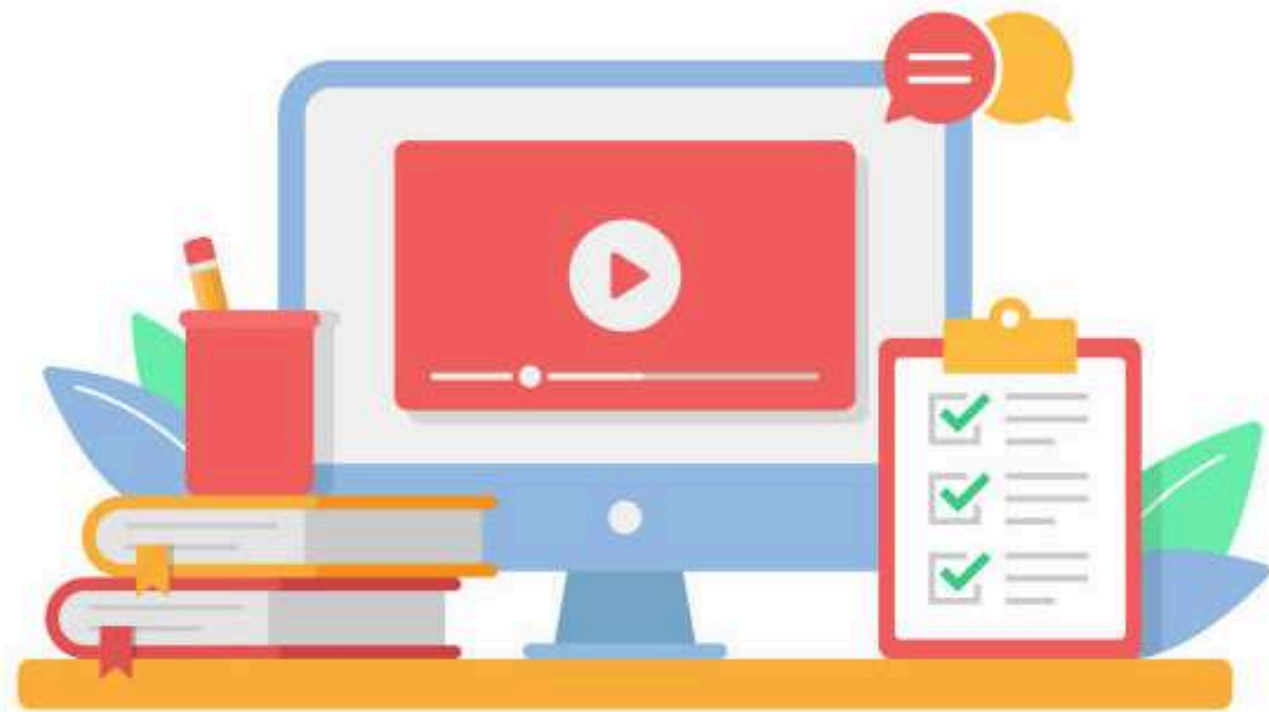
#1. Sursă de trafic

- Cu un buget de 5–30€/zi poți rula reclame profitabile
- Atragi zi de zi oamenii care caută exact soluția ta



#2. Training strategic

- Construit pe psihologia vânzărilor
- Arată de ce metoda ta funcționează
- Creezi autoritate, încredere și te poziționezi drept soluția ideală



#3. O ofertă S.I.N.

- Permanent la dispoziția clienților
- Ideal, un curs online evergreen, disponibil tot anul
- La un preț între 197 și 997 euro
- Creat pe baza metodei tale unice, cu o promisiune clară
- Scalabil, ușor de parcurs și exact ce au nevoie clienții tăi



#4. Oferte satelit



A. Un program de grup high ticket, pe care îl lansezi de 2–3 ori pe an

- Același subiect principal ca oferta ta evergreen, dar extra suport și comunitate
- Durată: 3, 6 sau 12 luni
- Preț: între 1,000 și 5,000 euro

B. O mini ofertă evergreen, potrivită ca downsell sau pentru venit pasiv constant

- Poate fi un mini-curs, membership sau bundle, disponibil oricând
- Ideal pentru cei care nu sunt încă pregătiți să intre în programul principal
- Preț: între 5 și 97 euro
- Poți rula reclame direct pe acest produs și astfel îți crești rapid baza de clienți

#5. Metoda de vânzare fără stres

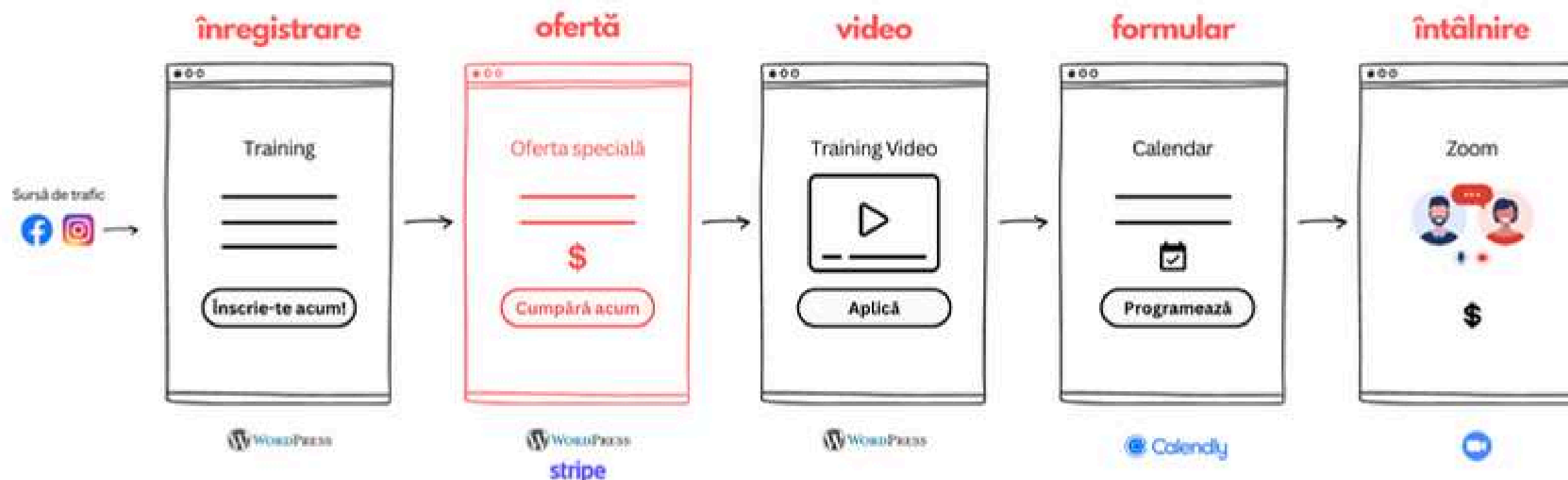
- Plata direct pe site pentru cursuri evergreen și mini-oferte
- Apeluri telefonice, zoom, mesaje, email, sau voice notes pentru High Ticket



#6. Funnel de vânzări evergreen



- Toate elementele de mai sus (trafic, training, ofertă) funcționează împreună printr-un funnel clar și predictibil
- Funnel-ul tău devine astfel punctul prin care se face tranziția de la „interes” la „client real”, într-un mod etic, fără presiune sau manipulare



#7. Comunicare pe termen lung



A. Postările social media

- Nu toți se vor înscrie din prima, și e perfect normal
- Rolul tău este să rămâi vizibil și relevant în continuare
- Creează conținut care arată cine ești, ce valori ai și cum poți ajuta concret
- Astfel construiești și menții încrederea

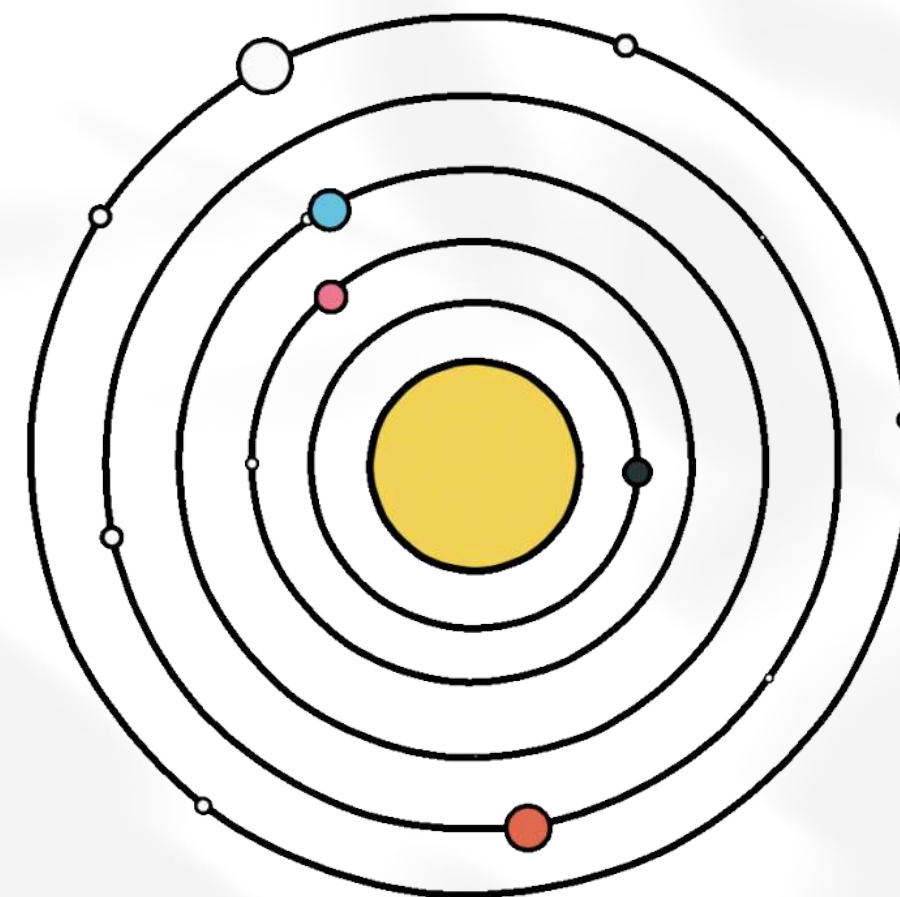
B. Email marketing

- Nu toată lumea intră zilnic pe social media, iar și mai important, platformele nu îți aparțin
- Scopul final este să-i aduci pe oameni în lista ta de email, unde poți comunica constant
- Cu 2–3 emailuri pe săptămână, în care educi, inspiri și îi inviți în programele tale, vei atrage clienți noi periodic, îți vei crește autoritatea și nu vei depinde de platforme externe

Blueprint sistem de vânzări



1. Sursă de trafic calificat
2. Training strategic (evergreen)
3. O ofertă S.I.N., permanentă, scalabilă
4. Opțional: două oferte satelit
5. Metodă de vânzare aliniată cu tine
6. Funnel automatizat, activ 24/7
7. Comunicare pe termen lung





Cum îți alegi strategia în funcție de etapa în care te afli:

Situația ta	Ce îți recomand
Ai un business nou, și: • Nu ai o metodă testată • Nu ai încă suficientă experiență și rezultate • Câștigi sub 3,000 euro pe lună	Aplică regula de 5x1: • Rezolvă o singura problemă • Pentru un singur public țintă • Cu o singura ofertă (<u>low sau mid-ticket</u>) • Pe o singură platformă • Pentru un an
Ai un business nou, dar: • Ai experiență serioasă în spate • Ai lucrat offline sau într-un parteneriat • Câștigi peste 3,000 euro lunar • Ai testimoniale și rezultate reale	Aplică regula de 5x1 • Poți începe direct cu o ofertă <u>high ticket</u> • Ai deja know-how, îți lipsește doar structura și sistemul de vânzare
Ai un business în creștere: • Ai experiență serioasă în spate • Ai un funnel care îți aduce clienți constant • Câștigi peste 10,000 euro lunar • Ai testimoniale și rezultate reale	Simplifică și elimină ce nu mai funcționează Poți crea mai multe oferte



Cum să crești de la €3,000 la €10,000/lună predictibil

cu lansări și postări opționale, ca să ai timp pentru viața
pe care ți-o dorești 🚀



Adevărul despre ce-ți crește businessul la 10,000 €/lună

Prioritatea #1 până ajungi la “fully booked”



Nu e brandingul, pagina de about me sau paleta ta de culori perfectă

E PROMOVAREA

- ✓ Vorbește zilnic despre ce oferi (ads dacă vrei trafic automatizat)
- ✓ Invită oamenii la acțiune (calls, dm...)
- ✓ Măsoară ce funcționează
- ✓ Repetă și îmbunătățește

Nu contează cât de bun e programul tău dacă oamenii nu știu că există

Adevărul: TU deții magia



- Nu trebuie să devii altcineva
- Trebuie să îți amintești cine ești deja: **creativ, puternic, capabil, inspirational, fără limite**

Rolul meu?

- Nu este să-ți vând formula mea
- Ci să te ajut să o descoperi pe a ta

Regulile? Le scrii tu!



- Copiind un mentor sau un competitor → nu vei reuși niciodată
- **Important:** creează un business în felul tău (valori, misiune, stil)
- Eu te ajut să-l construiești cu sistemele, uneltele și strategiile potrivite
- **Scopul:** să ajungi mai repede la nivelul următor
- Îți arăt ce nu vezi, te ajut să iei decizii mai bune
- **Rezultatul:** un business aliniat cu cine ești și viața pe care vrei să o trăiești

Cum ar fi să ai...



O dimineață liniștită, o cafea bună, iar telefonul să vibreze cu notificări de vânzări

- Știi că luna aceasta vei face €10,000 euro
- Îți începi diminețile cu ce iubești, nu lipit de telefon
- Cursul tău se vinde și în timp ce ești în vacanță
- Spui adio stresului din lansări și te bucuri de creșterea constantă
- Ai un business care lucrează pentru tine, nu invers
- În sfârșit ai timp pentru familie, pentru pasiuni, pentru VIAȚA ta

Asta îți oferă un funnel automatizat



- **Automatizare = Consecvență = Libertate**
- Nu e magie, e un sistem și poți să-l construiești și tu

Automatizarea îți salvează timp și energie



- A face totul manual **crește riscul de erori**
- Echipa ta ar trebui să facă lucruri pe care doar un om le poate face
- Automatizarea nu e rece sau impersonală
- Îți dă timp pentru clienți, feedback, decizii strategice și viața ta

Business ≠ hustle



- Dacă faci totul manual, e normal să fii epuizat
- Trimiți fiecare email de mână? Postezi zilnic doar ca să „rămâi vizibil”?

☞ Asta nu e strategie, e burnout

Eficiența operațională ≠ să faci mai mult

- Este să obții aceleași rezultate (sau mai bune), cu mai puțin efort
- Asta îți oferă un funnel construit corect

Rolul tau e să rămâi concentrat pe ce contează:

☞ **Viziune, decizii, livrare premium**

Deciziile care te tin pe loc



Membership sau curs? Bootcamp sau challenge?

- În timp ce tu gândești în buclă, audiența ta lucrează deja cu altcineva
- Nu mai trata fiecare decizie ca pe o cerere în căsătorie
- Claritatea vine din acțiune, nu din planuri infinite
- Testează-ți ideea, chiar dacă e “messy”

Business-ul poate funcționa și fără tine, dacă îl lași



- Am creat sisteme care fac banii să intre **chiar și când clientul e pe plajă** sau își vede de viață
- Cu funnel-urile, documentația și tehnologia pregătite, ei au putut:
 - să plece în vacanță și să continue să încaseze bani
 - să își ia liber luni întregi pe an pentru proiecte personale
 - să lase echipa și automatizările să ruleze fără implicarea lor zilnică

Rezultatul: venituri constante și libertate reală, nu doar teoretică

Succesul poate fi inevitabil



- Un reels viral NU îți va salva businessul peste noapte
- O postare „din inimă” NU are cum să facă toată munca grea
- Nici măcar o perioadă de „inspirație maximă” nu va putea compensa ineficienta zilnică

Un sistem îți aduce predictibilitate. Atunci când îl pornești, știi exact ce urmează:

- ☞ lead-uri
- ☞ vânzări
- ☞ rezultate
- ☞ libertate

Acesta este secretul unui business care crește constant (nu rollercoaster creativ)



Skill-urile care îți dau putere în business

Nu trebuie să devii expert în marketing



Dar chiar dacă nu îți place, e important să înțelegi cum funcționează, pentru că este o parte esențială din orice business și...

- Nu poți delega ce nu înțelegi
- Nu poți controla ce nu poți măsura
- Nu poți scala fără să înțelegi bazele unui business

În 2025 nu e suficient să știi doar profesia ta, ai nevoie să știi și:

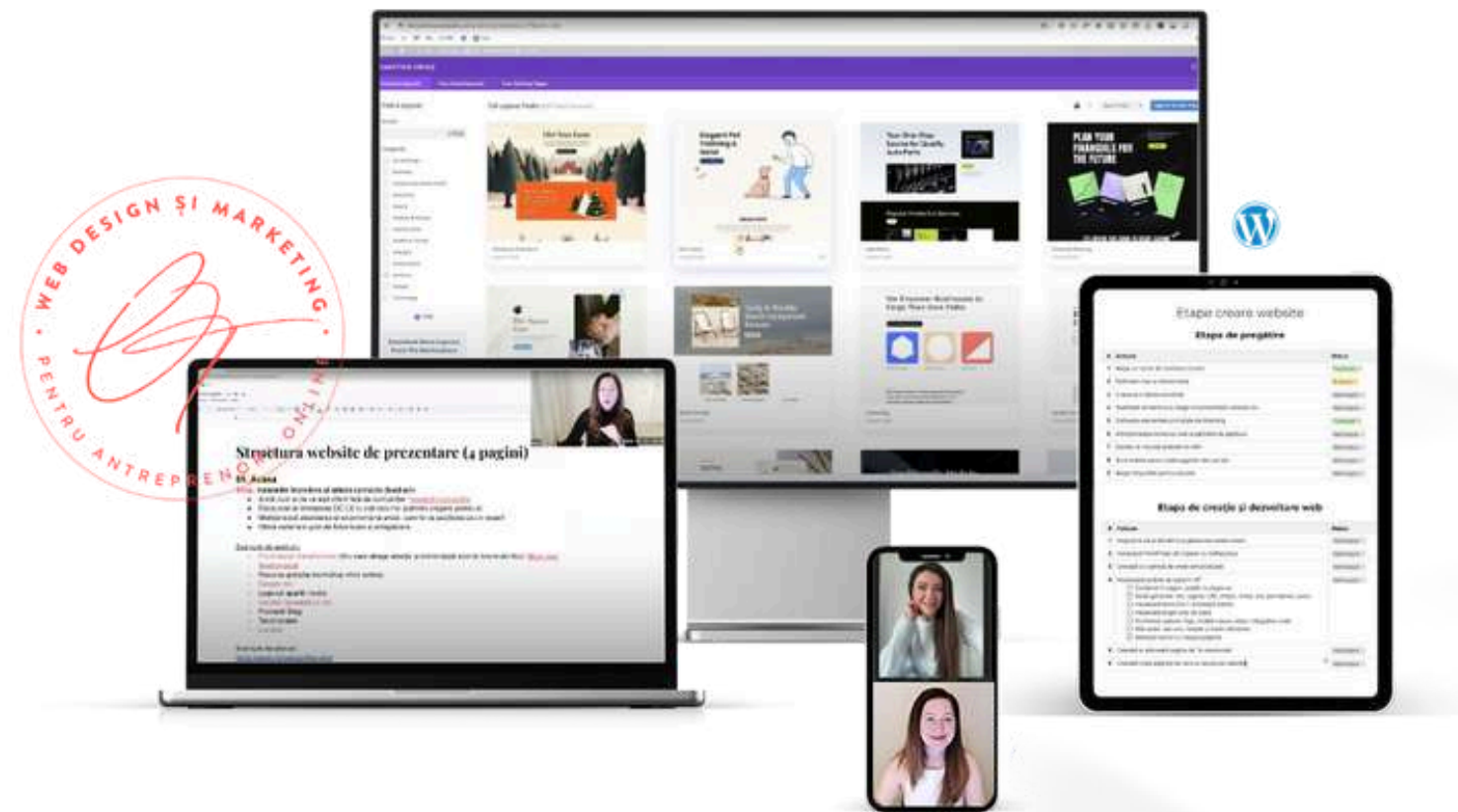
- **Marketing:** ca să știi să comunici ce vinzi
- **Copywriting:** ca să transformi mesajele în conversii
- **AI:** ca să lucrezi mai repede, mai smart
- **Tehnologie:** suficient cât să nu mai depinzi de alții pentru orice detaliu

Cu aceste skill-uri devii mai liber și ai mai mult control



**Cât timp îți mai permiti să faci totul singur,
sperând că luna viitoare va fi diferit?**

NEW!



€10K FUNNEL

Cum să-ți construiești un funnel de vânzări, capabil să genereze €10,000 lunar în 6-12 luni

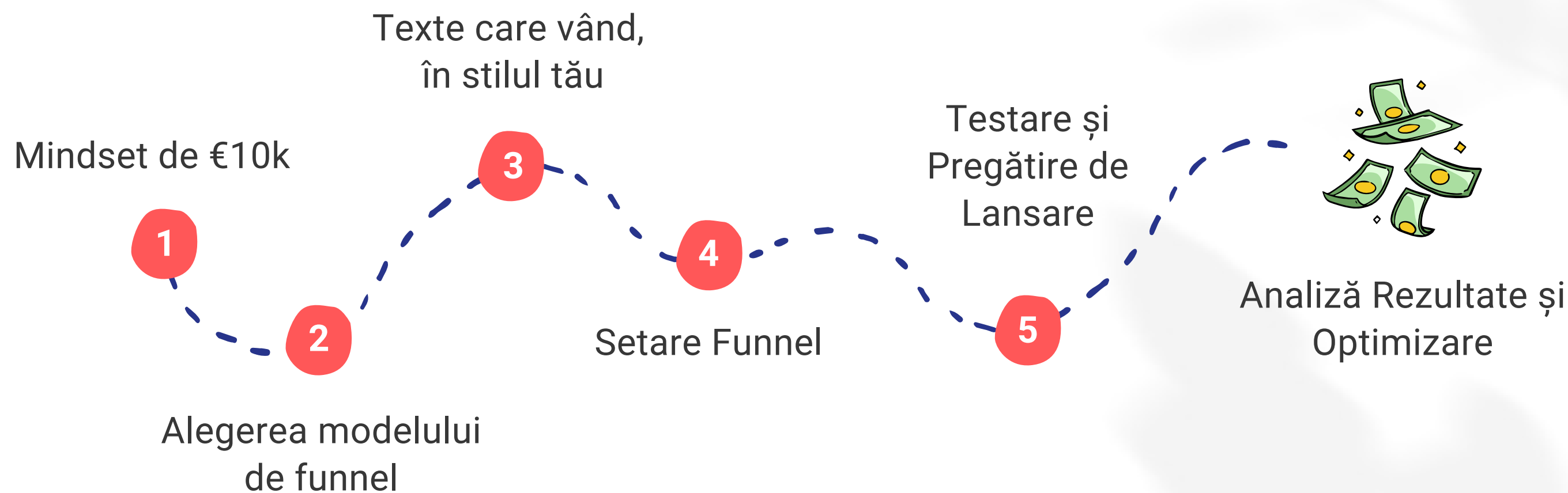
Înveți cum să creezi, cap-coadă, cele 4 funnel-uri esențiale:



- 1. Funnel Training Gratuit** (live sau înregistrat) → lead-uri calificate zi de zi
- 2. Funnel Mini Ofertă** (low ticket) → vânzări zilnice, direct prin reclame
- 3. Funnel Curs Online Evergreen** (mid ticket) → vânzări constante, fără să depinzi de lansări
- 4. Funnel Curs Online Premium** (high ticket) → lansări periodice, clienți implicați, efort controlat

⚠ **Important:** Nu ai nevoie de 4 funnel-uri ca să ajungi la €10,000 lunar
Unul singur, bine gândit, simplu și corect implementat, e suficient

Planul concret, în 5 pași, ca să-ți lansezi funnel-ul de vânzări:





În plus îți ofer acces la 7 bonusuri exclusive

7 bonusuri exclusive



1. Cum să-ți alegi o nișă concretă și profitabilă
2. Cum să te poziționezi premium
3. Oferta S.I.N., creată din zona ta de geniu
4. Cum să creezi un training care vinde în 2025
5. Cum să-ți creezi întregul curs online, în doar 3 zile
6. Cinci modele de postări care atrag clienți instant
7. Calculator de profit

Bonusurile sunt opționale. Nu trebuie să le parcurgi pe toate. Alegi exact ce ai nevoie, în funcție de etapa în care ești.



**Îți arăt pas cu pas cum să vinzi cursuri online, programe de grup sau
mini oferte, simplu, clar și predictibil**



**Totul e gândit ca să construiești pas cu pas, cu suport real,
în timp ce lansezi**



€10K FUNNEL

Planul de Lansare în 5 Pași
4 modele de funnel-uri clare și testate
7 bonusuri pentru o fundație solidă
Video-uri, doc, template-uri și prompturi AI
✦ Review la funnel cap coadă
✦ 4 luni de suport săptămânal
✦ 4 întâlniri 1:1 de 60 min

Ce NU este €10k Funnel



- **Nu înveți marketing vechi** sau metode agresive care nu se mai aplică
 - Ci strategii moderne, adaptate realității din 2025, care atrag clienți premium și îți aduc stabilitate financiară, fără să-ți pierzi valorile sau libertatea
- **Nu te transform în expert în marketing**
 - E important să-ți cunoști sistemul, să știi ce contează și cum iei decizii aliniate
- **Nu intri într-un program generalist „pentru toți” antreprenorii**
 - €10k Funnel e creat special pentru autorii de cursuri, coachi, traineri și experți

€10k Funnel este perfect pentru tine dacă vrei să



- **Deții controlul business-ului tău**
 - Ca să nu fii la mâna „experților” care promit mult, dar nu poți evalua dacă livrează sau doar încasează și te țin în speranță
- **Construiești un sistem de vânzări personalizat**
 - care reflectă cine ești, misiunea ta și stilul de viață pe care vrei să-l trăiești
 - nu o copie din ce vezi „la cei mari”
- **Înțelegi cum să folosești AI strategic**
 - ca să-ți simplifici munca și să construiești rapid pagini, texte și email-uri
 - fără să stai blocat în fața ecranului



Ai aflat strategia **Hai să vedem cum se aplică în** **business-ul tău**

Trimite-mi un mesaj sau programează un apel de
consultanță gratuită